Contentieux

Gérer le contentieux judiciaire

2 jours (14h00) | 4,6/5 | JUR-8920067 | Évaluation qualitative de fin de stage | Formation délivrée en présentiel ou distanciel

Tarif : 1 895 € ht

Formations Compétences Métier › Juridique › Contentieux

Document mis à jour le 13/11/2026

Objectifs de formation

Définir le déroulement des actions en justice
Cerner les spécificités des principaux types de procédures auxquelles l'entreprise peut recourir ou être confrontée
Optimiser le traitement des litiges en mettant en place une stratégie efficace de prévention et de gestion des contentieux

Modalités, méthodes et moyens pédagogiques

Équipe pédagogique :
Un consultant expert de la thématique et une équipe pédagogique en support du stagiaire pour toute question en lien avec son parcours de formation.

Techniques pédagogiques :
Alternance de théorie, de démonstrations par l'exemple et de mise en pratique grâce à de nombreux exercices individuels ou collectifs. Exercices, études de cas et cas pratiques rythment cette formation.

Ressources pédagogiques :
Un support de formation présentant l'essentiel des points vus durant la formation et proposant des éléments d'approfondissement est téléchargeable sur notre plateforme.

Prérequis

Être confronté dans sa pratiques à des contentieux judiciaires

Public concerné

Responsables juridiques et juristes
Toute personne devant suivre des contentieux devant les différentes juridictions judiciaires

Cette formation :

- Est animée par un consultant-formateur dont les compétences techniques, professionnelles et pédagogiques ont été validées par des diplômes et/ou testées et approuvées par l'éditeur et/ou par M2I Formation
- Bénéficie d'un suivi de son exécution par une feuille de présence émargée par demi-journée par les stagiaires et le formateur.

Programme

Engager et suivre au mieux les contentieux judiciaires auxquels l'entreprise est susceptible d'être confrontée

Cerner et utiliser les procédures

- Déterminer son intérêt, sa qualité et sa capacité à ester en justice
- Mesurer les délais pour agir
- Identifier la juridiction compétente : compétence d'attribution et territoriale
- Maîtriser les règles de représentation et d'assistance en justice et le formalisme de l'acte introductif d'instance

Exercice d'application : rédaction d'un pouvoir de représentation au civil, au commerce, aux prud'hommes et au pénal

Choisir la procédure la plus adaptée : procédure non contradictoire, d'urgence ou au fond

Exercice d'application : mesure des avantages et inconvénients du recours aux procédures non contradictoires et des contraintes de procédures à jour fixe et à bref délai

Suivre la procédure pas à pas

- Cerner les principales caractéristiques des procédures devant les juridictions civiles et commerciales
- Identifier les règles de signification et de notification des décisions rendues
- Exécuter ou faire exécuter une décision
- Identifier les voies de recours et les exercer à bon escient

Mesurer le particularisme du contentieux pénal

- Saisir les juridictions pénales : définir quand cela est nécessaire
- Cerner les prérogatives de la partie civile
- Mesurer l'incidence de la procédure pénale sur la procédure civile ou commerciale

Étude de cas : analyse de l'intérêt du recours au pénal et ses risques

Exercice d'application : identification et choix d'une procédure adéquate

Optimiser le traitement des litiges

En amont : organiser contractuellement le mode de traitement des litiges

- Les clauses attributives de compétence
- Les clauses de droit applicable
- Le recours aux modes alternatifs de règlement des litiges

Au stade précontentieux

- Mener à bien juridiquement toutes les démarches amiables
- Évaluer l'importance du contentieux et déterminer la pertinence des poursuites

– Constituer la preuve de sa bonne foi : rappel des règles de preuve

Exercice d'application : rédaction d'une clause attributive de compétence et de droit applicable et rédaction des points clés d'une lettre de mise en demeure

Avant d'engager la phase judiciaire

– Consulter ses interlocuteurs internes
– Réunir les éléments importants et constituer son dossier contentieux en vue de la saisine d'un avocat
– Choisir son avocat
– Intérêt et modalités du recours à la procédure de conciliation avant procès
– Intérêt du recours à l'expertise amiable

Étude de cas : mise en œuvre d'une stratégie d'actions contentieuses

Le contenu de ce programme peut faire l'objet d'adaptation selon les niveaux, prérequis et besoins des apprenants.

Modalités d’évaluation des acquis

Évaluation en 3 phases :Pendant la formation : un bilan quotidien effectué par l'intervenantÀ chaud : à la fin de la formation, un bilan qualité pour mesurer l'atteinte des objectifsÀ froid : à J +3 mois, une évaluation du transfert des acquis en situation professionnelle

Accessibilité de la formation

pagebreakavoidchecked="true";

Le groupe M2I s'engage pour faciliter l'accessibilité de ses formations. Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap : les détails de l'accueil des personnes sont consultables sur la page Accueil Handicap

Modalités et délais d’accès à la formation

pagebreakavoidchecked="true";

Les formations M2I sont disponibles selon les modalités proposées sur la page programme.
Les inscriptions sont possibles jusqu'à 48 heures ouvrées avant le début de la formation.
Dans le cas d'une formation financée par le CPF, ce délai est porté à 12 jours ouvrés.